



ATELIER D'AFFUTAGE DE QUESTIONS *le 11 octobre 2022*

Formation destinée aux accompagnants de managers et d'équipes : consultants en managements, coachs, superviseurs, thérapeutes, accompagnants.

Durée: 7.00 heures (jours)

Profils des apprenants

- Professionnels de l'accompagnement
- coachs, superviseurs, thérapeutes, professions médico-sociales

Prérequis

- Avoir suivi une formation aux Pratiques d'au moins 10 jours dans une école membre de la FFPN

Accessibilité et délais d'accès

2 semaines

Objectifs pédagogiques

- Soutenir une posture d'accompagnement qui éclaire les histoires des personnes, qui rendent les gens dignes et diluent la honte.
- Renforcer le savoir-faire des stagiaires pour accompagner le développement des compétences et de la confiance, en s'intéressant aux histoires de la vie des personnes.
- Partager nos connaissances en pratiques narratives avec des praticiens de l'accompagnement formés et utilisant les PN.
- Les Artisans Narratifs proposent aux professionnels de la relation d'aide de se perfectionner dans cette approche issue de la thérapie sociale, de l'anthropologie et de la linguistique. Nous souhaitons que chaque stagiaire puisse apprendre à utiliser les idées narratives dans son propre contexte d'accompagnement afin d'ouvrir de nouvelles possibilités et des développements inédits aux personnes avec qui il-elle travaille.

Contenu de la formation

- Pour les praticiens narratifs, les questions sont à la fois, selon, le mot de Stephen Madigan "leurs pinceaux" et "leurs chansons engagées". Mais qu'est-ce qu'une "bonne" question narrative ? Comment fonctionnent ces questions tellement puissantes qu'elles peuvent changer la vie d'un client ?
- Le but de ce séminaire est de vous aider à affûter vos questions, en particulier en travaillant séparément sur les 3 dimensions intention de la question, traduction de cette intention et scénarisation de cette traduction. Le dispositif retenu est inspiré de celui de David Epston, le co-fondateur néo-zélandais des pratiques narratives. Chaque praticien sera invité à identifier et développer son propre style de conversation, dans le cadre de ce séminaire dont la "fabrication de questions" est l'unique objectif.
 - Dispositif d'entraînement et positionnement du cadre
 - Les relais narratifs
 - Comment enrichir une question ?
 - Hypnose conversationnelle et pratique narrative
 - Intégrer les savoirs du praticien sans désintégrer les expériences du client
 - Exercices de mise en pratique

Organisation de la formation

SAS AMBROISE CONSEIL | 11 rue Tronchet Paris 75008 | Numéro SIRET: 34340356400028 |

Numéro de déclaration d'activité: 11753783875 (auprès du préfet de région de: PARIS)

Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.



Equipe pédagogique

NATACHA ROZENTALIS

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaires d'évaluation de la formation.
- Certificat de réalisation de l'action de formation.

Prix : 180.00 € ht - 216 €ttc

Horaires : 9h30-17h30

Pour vous pré inscrire : <https://cutt.ly/4A6rxll>

Ambroise Conseil est particulièrement sensible à l'accueil et à l'intégration des personnes en situation de handicap. Contactez-nous afin de bénéficier d'un accompagnement personnalisé.

